

A Star man / woman  
in our company

file.004

東都電気株式会社  
第一システム部

植田貴志さん

私

が入社した12年前は、会社の規模が小さく、社員の数は30名ほどだったと思います。部署も業種別にざっくりとグループ分けしているような感じでした。今の企業規模、体系化された組織を考えると、当社の成長ぶりには本当に驚かされます。そして、私自身、入社した当時に比べて随分と成長した気がします。小さい頃から、友だちと一緒にマイコンでゲームをしたり、簡単なプログラムを作ったりするのが好きでしたが、将来、こういった分野で仕事をするようになるのは夢にも思っていませんでした。専門的な知識がほとんどない状態でこの世界に飛びこんだのですが、今考えると、何も知らなかったことが、結果的によかったです。はいかと思えます。入社すると、先輩社員はいつも仕事で出払っていて、オフィスにいるのは社長と事務のスタッフだけ。いったい誰が自分に仕事を教えてくれるのかと不安だったことを覚えています。実際は、社長のもので3年間くらい勉強してもらいました。社長と一緒にお客様のところを訪問し、お客様の生の声を聞く。SEの仕事とは何か大切かということ、たたきこまれたような気がします。



入社4年目に、現在の第一システム部に配属。それ以降ずっと、中央卸売市場向けの水産流通システム、物流システムなどを専門に手がけ、この分野におけるSEとしての道を歩んできました。といっても、配属された時は、市場向けのシステムが十分に確立されていなかった頃で、ゼロから作っていきよなものでした。2徹1休は当たり前。それを長期に渡って黙々とやり続けるのは、さすがにしんどかったですね。でも自分のスキルを磨くいい経験になったし、新しいシステムを自分の手で作りあげたという達成感や充実感を覚えました。そして現在、プロジェクトリーダーとして、お客様との打ち合わせや折衝、進行管理など、プロジェクト全体を統括していく立場の仕事をしています。実際には、お客様と話す機会が多く、技術職というよりも、むしろ営業職

に近い感じですが。SEの仕事は、お客様の課題を見つけて、それを技術力で解決していくことであり、技術面にプラスして営業的なセンスも求められます。そういった意味で、入社直後の3年間は、今の仕事をするために必要な期間だったと感じるし、自分なりの強みになつていくのだと思います。

**東** 都電気は今、大きなターニングポイントを迎えています。今年の10月には、東京オフィスを新しく開設。いよいよ日本全国を舞台に、本格的なビジネスエリアの拡大に着手しました。たとえば、水産流通システム。現在、岡山でのビジネスがメインですが、この分野で培ってきた技術ノウハウや特化した仕組みを他の都道府県に向けて発信しようという事業戦略が始まっています。東京で開催した水産卸向けのセミナーでは、参加者から高い関心が寄せられ、新しいビジネス拡大のチャンスだと感じています。このように東都電気は今、大きく変わろうとしているんです。同じように、自身の仕事に対する気持ちも大きく変化しています。今までは、一人のSEとして、自分の仕事だけを追いかけていればよかったのですが、これからは、

## Company Information

東都電気株式会社

http://www.ttd.co.jp/

TEL.086-231-2511

所在地 / 岡山県岡山市北区中山下1-9-40 新岡山ビル7階

資本金 / 1600万円 (2010年度) 支店など / 東京

従業員数 / 53名 (男 / 46名、女 / 7名・2010年度)

事業内容 / システムコンサルティング、コンピュータシステムの設計・開発

さらに詳しい  
情報は

就ナビ2012 &gt;



マイナビ &gt;

我が社の  
超自慢社員

file.004

東都電気株式会社  
第一システム部  
植田貴志さん

SEという仕事のおもしろさや醍醐味を、若い後輩たちに少しでも多く伝えていきたい。



PRポイントは？

卸売市場のシステムを変えるSE。

自分の右腕、左腕となるような部下を育てていかなければならないと強く意識するようになりました。入社した当時、自分が社長から教わったように、今度は自分が後輩たちに、SEという仕事の本質をしっかりと伝えていきたいと思っています。